

В связи с активным развитием нового бренда автомобильных масел наша компания ищет менеджера по работе с клиентами:

Обязанности:

поиск и привлечение новых клиентов
переориентация клиентов на новую продукцию
рабочие встречи и переговоры (работа в "полях")
активные продажи
контроль полного цикла сделки

Требования:

опыт работы в продажах техническим масел и смазок.
обучаемость
активность
пунктуальность, уравновешенность, целеустремленность
уметь договариваться и убеждать
грамотная техническая речь
знание рынка моторных масел
знание устройства автомобиля
высшее техническое образование
наличие личного автомобиля

Условия:

надежный работодатель, 21 год на рынке
официальное трудоустройство в соответствии с ТК РФ с первого рабочего дня
повышение квалификации и тренинги для сотрудников
обучение в процессе работы
пятидневная рабочая неделя: с 8-00 до 17-00

оплата сотовой связи, ГСМ;

разъездной характер работы (командировки Нижегородская область)

ЗП (оклад + %) совокупный доход после испытательного срока от 50 000 руб